

La tua guida introduttiva

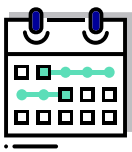
Expedia Group ti dà il benvenuto! Segui la procedura qui indicata per assicurarti che la tua struttura sia pronta ad attirare l'interesse dei viaggiatori e che tu e i tuoi colleghi abbiate a disposizione tutte le informazioni necessarie.



Completa la mappatura delle tipologie di camera e dei piani tariffari offerti su Expedia Group con il tuo provider di connettività

Le tipologie di camera e i relativi piani tariffari costituiscono la base del tuo inventario su Expedia Group. In più, il numero di camere disponibili è uno dei fattori che attirano più prenotazioni nei primi 60 giorni.

[Contatta il tuo Channel Manager > Invia un promemoria a Expedia Group > Conferma su Partner Central, nella sezione "Gestione tariffe e disponibilità" del menu "Camere e tariffe"](#)



Inserisci 18 mesi di disponibilità a tariffe competitive tramite il tuo Channel Manager

I partner che caricano camere/unità disponibili per un periodo superiore a un anno ricevono un numero maggiore di prenotazioni nei primi 60 giorni. Inserisci i tuoi primi 18 mesi di disponibilità e ricorda di controllare i periodi di alta/bassa stagione e la chiusura date.

[Contatta il tuo Channel Manager > Invia un promemoria a Expedia Group > Conferma su Partner Central, nella sezione "Gestione tariffe e disponibilità" del menu "Camere e tariffe"](#)



Come raggiungere il 100% del punteggio contenuti

Nove viaggiatori su dieci prenotano con maggiore probabilità strutture con foto e descrizioni dettagliate.¹ Il punteggio contenuti ti comunica se hai servizi, politiche e supplementi o foto che i viaggiatori vorrebbero vedere quando prenotano strutture come la tua.

[Vai su Partner Central > Caratteristiche della struttura > Panoramica e segui i consigli personalizzati per la tua struttura](#)



Completa il tuo profilo utente

Tu e i tuoi colleghi riceverete comunicazioni più pertinenti sulla base dei ruoli e dei compiti che ci comunicherete. Non rischiare che il tuo receptionist perda la notifica di un ospite o che il revenue manager si lasci scappare delle opportunità di promozione.

[Vai su Partner Central e clicca sull'icona del tuo profilo utente in alto a destra](#)



Scopri Partner Central

I partner che sfruttano gli strumenti che abbiamo messo a loro disposizione su Partner Central sono ancora più soddisfatti della loro collaborazione con Expedia Group. Familiarizza con gli strumenti a tua disposizione.